



- 👤 42 года
- ♂ Мужской
- 📍 Кишинев
- 💰 23 000 MDL

ТОП Навыки

- **Руководство** · 15 лет
- **Контроль и выполнение** · 14 лет
- **Управление продажами** · 13 лет
- **Управление Командой** · 13 лет
- **Управление логистикой** · 5 лет
- **Управление складом** · 5 лет

Пожелания

- Полный день
- Свободный график
- Частичная занятость
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо

Языки

- **Румынский** · Разговорный
- **Русский** · Свободно владею
- **Английский** · Базовый

Водительское удостоверение

Категория: B

Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Руководитель отдела продаж, Директор по продажам, Директор по развитию, Супервайзер

Обо мне

Лидерство, коммуникабельность, позитивное мышление, ориентация на результат, работа в команде, ответственность, лояльность, высокая работоспособность, стрессоустойчивость. Умение руководить коллективом, оценивать его работу, ставить задачи и контролировать выполнение.

1С: Торговля Руководство коллективом Работа в команде Управление командой Управленческие навыки Управление продажами Активные продажи Управление персоналом Планирование продаж Подбор персонала работа с текущей базой клиентов Аналитика продаж Ориентация на результат Водительское удостоверение категории B Холодные продажи вовлечённость

Опыт работы

Руководитель департамента ОПТовых продаж · SRL TMMARKET · Кишинев

Сентябрь 2024 - Настоящее время · 6 месяцев

Контроль выполнения планов отдела. Разработка планов, бюджета, акций. Контроль снижения дебиторской задолженности. Расчёт и планирование системы KPI. Отчётность перед руководством компании. Мониторинг рынка и стратегия по планированию закупок товара по сезонности и по потребностям контрагентов. Работа с крупными сетями по категории NONFOOD, а именно выстраивание целей, контроль и мониторинг спецификаций, сверка стоков и др.

Навыки: Руководство, Контроль и выполнение, Управление Командой, Управление продажами

Директор по продажам · S.R.L. SANINTRADE · Кишинев

Январь 2024 - Сентябрь 2024 · 9 месяцев

Создание стратегии управления командой. Составление плана развития компании. Анализ рынка, конкурентов, исследование и анализ маркетинговых данных. Контроль выполнения планов. Подбор команды менеджеров в отдел продаж, составление инструкций и систем мотивации, обучение персонала, постановка задач и контроль выполнения, а так же оценка, насколько эффективно работают сотрудники.

Навыки: Управление Продажами, Управление Командой, Руководство, Контроль и выполнение

Заместитель директора по развитию · ООО ПКП АМГРУПП · Воронеж, Российская Федерация

Март 2017 - Декабрь 2023 · 6 лет 10 месяцев

- Контроль выполнения планов продаж.
- Выполнение ключевых задач по развитию и мониторинг доли рынка.
- Территориальное развитие продаж.

Навыки: Контроль и выполнение, Управление Продажами, Управление Командой, Руководство

Управляющий сети магазинов · Компания "Tarol DD" SRL · Кишинев

Октябрь 2014 - Февраль 2017 · 2 года 5 месяцев

- Открытие магазинов с нуля, подбор персонала и курирование дальнейшей деятельности сети магазинов.
- Ранее занимаемая должность в данной компании была
- Супервайзер группы продаж розничной и сетевой торговли.

Должностными обязанностями являлись: коррекция действий и контроль группы торговых представителей, снижение дебиторской задолженности и выполнение плана продаж.

Навыки: Открытие магазинов с нуля, Руководство, Управление сетью магазинов

Руководитель коммерческого отдела продаж. · Компания "ZERNOFF" SRL · Кишинев

Март 2009 - Сентябрь 2014 · 5 лет 7 месяцев

Обязанности:

- Контроль сферы деятельности отдела продаж, составление планов продаж, расчёт результатов, постановка целей и задач перед руководителями групп, расчёт транспортной логистики. Контроль складской и транспортной логистики.

- Ранее должность супервайзера. Должностными обязанностями являлись: коррекция действий и контроль группы торговых представителей, снижение дебиторской задолженности и выполнение плана продаж. В последствии был повышен до руководителя коммерческого отдела.

- Ранее в компании занимаемая должность торгового представителя. Выполнение плановых показателей по продажам и дебиторской задолженности. В результате был повышен до супервайзера.

Навыки: Управление складом, Управление логистикой, Контроль и выполнение, Управление Командой, Управление Продажами, Руководство

Торговый представитель · Компания "Premer-SV" SRL · Кишинев

Март 2008 - Февраль 2009 · 12 месяцев

Выполнение плана по продажам и дебиторской задолженности.

Навыки: Контроль и выполнение

Старший инспектор участка. Звание лейтенант полиции. · Министерство Внутренних Дел Молдовы, Комиссариат полиции сектора Ботаника г. Кишинёв · Кишинев

Июнь 2006 - Июнь 2007 · 1 год 1 месяц

Работа инспектора участка

Желаемая отрасль

- Топ-менеджмент

Образование: Высшее

Международный Независимый Университет Молдовы (ULIM)

Год окончания: 2005

Факультет: Право

Специальность: Уголовное право и криминалистика