



Datele de contact sunt contra cost. Detalii aici: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

Manager de vânzări

Despre mine

Am peste 10 ani de experiență de succes în vânzarea pieselor auto. În timpul activității mele, am crescut volumul vânzărilor datorită extinderii bazei de clienți și implementării unor strategii eficiente de vânzări. Am depășit constant planurile de vânzări și am asigurat un nivel înalt de satisfacție a clienților.

Experiența profesională

Manager de vânzări · SRL "BUGE-Petricanca" · Chișinău

Noiembrie 2008 - Iulie 2020 · 11 ani 8 luni

Elaborarea și implementarea strategiei de vânzări pentru creșterea profitului companiei.

- Consultarea clienților în alegerea pieselor auto potrivite.
- Construirea și menținerea relațiilor pe termen lung cu clienții.
- Analiza pieței și a concurenței pentru adaptarea ofertelor comerciale.
- Asigurarea îndeplinirii planurilor de vânzări.

Experiența mea profesională, înțelegerea profundă a nevoilor clienților și abilitatea de a construi relații de încredere vor contribui la creșterea vânzărilor și la consolidarea poziției companiei pe piață.

Competențe: Comunicare eficientă și abilități de negociere, Gestionarea clienților și dezvoltarea bazei de clienți, Analiza vânzărilor și întocmirea rapoartelor, Cunoștințe despre piese auto și înțelegerea caracteristicilor tehnice

Domeniile dorite

- Auto
- Achiziții / Aprovizionare
- Logistică / Transport

Studii: Superioare

IRIM

Absolvit în: 2008

Facultatea: Relații Economice Internaționale

- 👤 38 ani
- ♀ Feminin
- 📍 Anenii Noi
- 📍 Tiraspol
- 📍 Bender
- 💰 15 000 MDL



TOP Competențe

- **Cunoștințe despre piese auto și înțelegerea caracteristicilor tehnice** · 11 ani
- **Analiza vânzărilor și întocmirea rapoartelor** · 11 ani
- **Gestionarea clienților și dezvoltarea bazei de clienți** · 11 ani
- **Comunicare eficientă și abilități de negociere** · 11 ani

Preferințe

- Full-time
- Part-time
- Fără program
- Flexibil
- În locația angajatorului
- Hibrid (Oficiu/Acasă)
- Remote

Limbi

- **Română** · Nativ
- **Rusă** · Nativ

- **Engleză** · Fluent
- **Ucraineană** · Mediu
- **Spaniolă** · Elementar

Competențe

- Capacitatea de a lucra în condiții de multitasking
- Adaptare rapidă la condiții noi și dorința de a învăța
- Dezvoltarea bazei de clienți și stabilirea relațiilor de parteneriat pe termen lung
- Analiza pieței și elaborarea strategiilor de vânzări
- Cunoștințe excelente despre gama de piese auto

Specialitatea: Relații Economice Internaționale

Cursuri, training-uri

1C

Absolvit în 2009

Organizator: ASEM

Limba Engleză

Absolvit în 2003

Organizator: Liceul Spiru Haret